

Seminar

Sicheres Auftreten für Ingenieure



Die Top-Themen:

- Ihre Außenwirkung gezielt verbessern
- Mit Ihrem Auftreten Ihre Gesprächspartner*innen von sich und Ihrer Sache überzeugen und Ihre Ziele erreichen
- Auf Einwände Ihrer Gesprächspartner*innen gekonnt reagieren und sie zum eigenen Vorteil ummünzen
- Den richtigen Gesprächseinstieg finden, um mit Kunden und Geschäftspartner*innen in Kontakt zu kommen
- In Besprechungen, Präsentationen und Workshops überzeugend agieren und das Lampenfieber in den Griff bekommen
- Souveränität auch in schwierigen Situationen beibehalten

Termine und Orte

03. und 04. Juli 2023
München

23. und 24. Oktober 2023
Frankfurt am Main

27. und 28. Februar 2024
Potsdam

„Professionelle Beobachtung und Feedback des Trainers, die Möglichkeit sich selbst in Aktion zu sehen sowie die Diskussion mit anderen Teilnehmern haben mir sehr gut gefallen. Hilfreiche Tipps haben sich in meinem Arbeitsalltag bewährt.“
Dipl.-Ing. Gordana Hofmann-Jovic, Fachprojektleiterin
Prozesstechnik, InfraServ GmbH & Co. Knapsack KG, Hürth

Ihre Seminarleitung

Sebastian Rux, Kommunikati-
onstrainer, Keynote-Speaker,
Vortragsmentor, Stuttgart



Veranstaltung der VDI Wissensforum GmbH

Jetzt online anmelden!

www.vdi-wissensforum.de/09SE043

Telefon +49 211 6214-201 • Fax +49 211 6214-154



Bildquelle: Norman Chan - fotolia.com

Allgemeine Informationen

Zielsetzung

Dieses Seminar fokussiert Ihr sicheres Auftreten im Beruf und bietet Ihnen den Rahmen, um praxisnah zu trainieren. Sie erfahren, wie Sie auf andere wirken und welche Faktoren diese Außenwirkung beeinflussen.

Sie lernen, wie Sie durch zielgruppenorientierte Kommunikation Zugang zu Ihren Gesprächspartner*innen finden und Ihr fachliches Wissen souverän transportieren können. Körpersprache verrät sehr viel über Ihre innere Einstellung. Sie erfahren, wie Sie Ihre Körpersprache einsetzen können, um Ihre Kommunikation zu unterstützen. Zum Thema Kleidung erhalten Sie wertvolle Tipps und wissen spätestens nach dieser Veranstaltung, sich passend zur Gelegenheit und Zielgruppe anzuziehen.

Nach diesem Seminar sind Sie in der Lage, in Besprechungen, Verhandlungen und Präsentationen sicherer aufzutreten und Ihre Gesprächspartner*innen von Ihrer Sache zu überzeugen. Auch schwierige Berufssituationen schrecken Sie nicht mehr ab, denn durch die Vielzahl von praktischen Übungen sind Sie nun in der Lage, auch hier Ihre Souveränität beizubehalten.



Zielgruppe

Ingenieur*innen und Techniker*innen aus Entwicklung, Beschaffung, Fertigung, Vertrieb, Consulting, Service und angrenzenden Bereichen, die in Praxisituationen

- im eigenen Unternehmen
- oder vor Kund*innen und Geschäftspartner*innen sicher auftreten wollen.



Inhouse-Seminar

Dieses Seminar können Sie auch als firmeninterne Schulung buchen:

Wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Angebot. Rufen Sie uns an.

Frau Angela Bungert/Herr Jens Wilk

Tel.: +49 211 6214-200, E-Mail: inhouse@vdi.de

Herr Heinz Küsters



Tel.: +49 211 6214-278, E-Mail: kuesters@vdi.de

Veranstaltungsdokumentation

Jeder Teilnehmer erhält eine Dokumentation wie Präsentationsunterlagen, Handbuch o.ä. und eine VDI Wissensforum-Teilnahmebescheinigung.



Seminarleitung

Sebastian Rux, Kommunikationstrainer, Keynote-Speaker, Vortragsmentor, Hochschuldozent, Stuttgart



Sebastian Rux begleitet Unternehmer*innen und Unternehmen dabei, ihre komplexen Themen mit verständlichen Botschaften überzeugend in Vorträgen zu präsentieren. Er ist erfolgreicher Keynote-Speaker, Vortragsmentor und Hochschuldozent. In über 14 Jahren in der Wirtschaft hat er allein in den letzten Jahren

mehr als 300 Präsentationen gehalten und über 200 Workshops geleitet.

Darüber hinaus hat er über 50 Weiterbildungen mit dem Schwerpunkt auf Kommunikation und Leadership absolviert, z. B. Train the Trainer, Rhetorik, Power of Presence etc. Seine Leidenschaft hat er zum Beruf gemacht, so erhält er als Kommunikationstrainer und Vortragsmentor überaus positive Feedbacks von seinen Kund*innen.

Seminarmethoden

Das Seminar ist praxisorientiert aufgebaut. Kurzvorträge wechseln sich mit aktiven Trainingseinheiten ab. Einzel- und Gruppenarbeiten, Übungen und Feedback des Seminarleiters, Beispiele aus Ihrer beruflichen Praxis, Diskussion sowie Erfahrungsaustausch bilden die Basis für hohe Interaktivität und Effizienz.



Hinweise

Wir bitten Sie, zum Seminar in der Kleidung zu erscheinen, in der Sie in Ihrer täglichen Praxis vor Kund*innen und Geschäftspartner*innen oder unternehmensintern erscheinen.

Seminarinhalte

1. Tag 10:00 bis 17:30 Uhr
2. Tag 09:00 bis 16:00 Uhr

Voraussetzungen für Ihr sicheres Auftreten

- Machen Sie Ihre Fachkompetenz sichtbar
- Warum Fachwissen allein nicht ausreicht
- Ihre eigene Einstellung – Erfolgsbremsen und Blockaden
- Ihr Auftreten auf dem Prüfstand – Der erste Eindruck entscheidet, was andere von Ihnen denken

++ Übung: Wie wirken Sie auf andere? Die Übung wird mittels Feedbackbögen ausgewertet

++ Inklusive eines persönlichen Feedback-Bogens für Ihre Praxis

Kleider machen Leute – Wie Sie mit zielgruppenorientierter Geschäftskleidung Ihren beruflichen Auftritt optimieren

- Ihre „Verpackung“ und warum Sie so wichtig ist
 - » Kompetent erscheinen
 - » Sich sicher fühlen
 - » Sympathisch wirken
 - » Persönlichkeit und Glaubwürdigkeit unterstreichen
- Die häufigsten Bekleidungsfehler und ihre negativen Folgen
- Die Spielregeln für die Geschäftskleidung
- Anpassung an die Spielregeln – Die Gratwanderung meistern
 - » Wie Sie die Spielregeln Ihrem Gegenüber und den aktuellen Umständen anpassen
 - » In welchen Situationen Sie die Regeln bewusst brechen sollten

++ Special: Do's & Don'ts anhand von Beispielen auf den Punkt gebracht

Kommunikation im Ingenieuralltag

- Die Regeln der Kommunikation
 - » Kommunikationskanäle kennen und berücksichtigen
 - » Kommunikationsstörungen meistern
 - » Die Sach- und Beziehungsebene
- Körpersprache bewusst einsetzen
- Gespräche führen und Ziele erreichen
- Sprachstil optimieren und wirkungsvoll sprechen
- Wenden Sie die richtige Fragetechnik in der Praxis an
- Aktiv zuhören – Ihre Vorteile
- Die Kunst des Argumentierens
 - » Welche Techniken gibt es?

Sicher Auftreten in beruflichen Situationen

- Wie Sie Ihr Lampenfieber in den Griff bekommen
 - » Zeichen von Lampenfieber erkennen
 - » Gegenmaßnahmen ergreifen
 - » Wie Sie Lampenfieber konstruktiv nutzen und Ihre Leistungsfähigkeit steigern

++ Workshop Kontaktaufbau – Wie Sie zügig mit Kund*innen und Geschäftspartner*innen ins Gespräch kommen, inkl. Leitfaden

- Smalltalk – Gemeinsamkeiten finden, die verbinden
- Besprechungen und Workshops – Zahlen und Fakten sind wichtig, jedoch nicht alles
 - » Moderationstechniken
 - » Argumentations-Judo – Jeder Einwand ist eine Chance
- Gesprächsablauf beim Argumentations-Judo
- Keine Zeit, kein Interesse – Wie Sie unsachliche Einwände entkräften

++ Workshop: Häufig anzutreffende Einwände und wie Sie professionell darauf reagieren

- Präsentationen – So überzeugen Sie durch Ihren Auftritt
 - » Erfolgsfaktoren vom Start bis zum Abschluss Ihrer Präsentation
 - » Wissen, worauf es den Zuhörern ankommt
 - » Lernen, wie Sie mit Störungen umgehen

++ Praxisnahes Worst-Case-Szenario: Erprobte Tipps aus der Praxis, wie Sie kritische Situationen bei Präsentationen meistern

- Professionell in kritischen Situationen überzeugen
- Souveräne Steuerung von Workshops

++ Übung: Analyse Ihres Auftretens in typisch beruflichen Situationen, inkl. des professionellen Feedbacks vom Trainer

Nachhaltigkeit

- Wie Sie sich mit einfachen Übungen nach dem Seminar selbst trainieren können

VDI Wissensforum GmbH | VDI-Platz 1 | 40468 Düsseldorf | Deutschland

Sie haben noch Fragen?
Kontaktieren Sie uns einfach!

VDI Wissensforum GmbH
Kundenzentrum
Postfach 10 11 39
40002 Düsseldorf
Telefon: +49 211 6214-201
Telefax: +49 211 6214-154
E-Mail: wissensforum@vdi.de
www.vdi-wissensforum.de

✓ Ich nehme wie folgt teil (zum Preis p. P. zzgl. MwSt.):

Seminar		
☐ 03. und 04. Juli 2023 München (09SE043053)	☐ 23. und 24. Oktober 2023 Frankfurt am Main (09SE043054)	☐ 27. und 28. Februar 2024 Potsdam (09SE043055)
EUR 1.940,-	EUR 1.940,-	EUR 1.940,-

www

☐ Ich bin VDI-Mitglied und erhalte **pro Veranstaltungstag EUR 50,- Rabatt** auf die Teilnahmegebühr: VDI-Mitgliedsnummer* _____

*Für den VDI-Mitglieder-Rabatt ist die Angabe der VDI-Mitgliedsnummer erforderlich.

Meine Kontaktdaten:

Nachname _____ Vorname _____

Titel _____ Funktion/Jobtitel _____ Abteilung/Tätigkeitsbereich _____

Firma/Institut _____

Straße/Postfach _____

PLZ, Ort, Land _____

Telefon _____ Mobil _____ E-Mail _____ Fax _____

Abweichende Rechnungsanschrift _____

Datum _____ Unterschrift _____

Teilnehmer mit einer Rechnungsanschrift außerhalb Deutschlands, Österreichs oder der Schweiz bitten wir, mit Kreditkarte zu zahlen. Bitte melden Sie sich über www.vdi-wissensforum.de an. Auf unserer Webseite werden Ihre Kreditkartendaten verschlüsselt übertragen, um die Sicherheit Ihrer Daten zu gewährleisten.

Die allgemeinen Geschäftsbedingungen der VDI Wissensforum GmbH finden Sie im Internet:
www.vdi-wissensforum.de/de/agb/

Veranstaltungsort(e)

München: NH München Messe, Eggenfeldener Str. 100, 81929 München, Tel. +49 89/99345-0,
E-Mail: groups.nhmuenchenmesse@nh-hotels.com
Frankfurt am Main: Novotel Frankfurt City, Lise-Meitner-Str. 2, 60486 Frankfurt, Tel. +49 69/79303-0,
E-Mail: h1049@accor.com
Potsdam: NH Potsdam, Friedrich-Ebert-Str. 88, 14467 Potsdam, Tel. +49 331/2317-0,
E-Mail: nhpotsdam@nh-hotels.com

Im Veranstaltungshotel steht Ihnen ein begrenztes **Zimmerkontingent** zu Sonderkonditionen zur Verfügung. Bitte buchen Sie Ihr Zimmer frühzeitig per Telefon oder E-Mail direkt bei dem Hotel mit dem Hinweis auf die „VDI-Veranstaltung“. Weitere Hotels in der Nähe des Veranstaltungsortes finden Sie auch über unseren kostenlosen Service von HRS, www.vdi-wissensforum.de/hrs

Leistungen: Im Leistungsumfang ist die Bereitstellung der Veranstaltungsunterlagen enthalten. Bei Präsenzveranstaltungen werden die Pausengetränke und an jedem vollen Veranstaltungstag ein Mittagessen gestellt.

Exklusiv-Angebot: Als Teilnehmer dieser Veranstaltung bieten wir Ihnen eine 3-monatige, kostenfreie VDI-Problemitgliedschaft an (dieses Angebot gilt ausschließlich bei Neuaufnahme).

Datenschutz: Die VDI Wissensforum GmbH verwendet die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse, um Sie regelmäßig über ähnliche Veranstaltungen der VDI Wissensforum GmbH zu informieren. Wenn Sie zukünftig keine Informationen und Angebote mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten zu diesem Zweck jederzeit widersprechen. Nutzen Sie dazu die E-Mail Adresse wissensforum@vdi.de oder eine andere der oben angegebenen Kontaktmöglichkeiten.

Auf unsere allgemeinen Informationen zur Verwendung Ihrer Daten auf <https://www.vdi-wissensforum.de/datschutz-print> weisen wir hin.
Hiermit bestätige ich die AGBs der VDI Wissensforum GmbH sowie die Richtigkeit der oben angegebenen Daten zur Anmeldung.

Ihre Kontaktdaten haben wir basierend auf Art. 6 Abs. 1 lit. f) DSGVO (berechtigtes Interesse) zu Werbezwecken erhoben. Unser berechtigtes Interesse liegt in der zielgerichteten Auswahl möglicher Interessenten für unsere Veranstaltungen. Mehr Informationen zur Quelle und der Verwendung Ihrer Daten finden Sie hier: www.wissensforum.de/adressquelle

Mit dem FSC® Warenzeichen werden Holzprodukte ausgezeichnet, die aus verantwortungsvoll bewirtschafteten Wäldern stammen, unabhängig zertifiziert nach den strengen Kriterien des Forest Stewardship Council® (FSC). Für den Druck sämtlicher Programme des VDI Wissensforums werden ausschließlich FSC-Papiere verwendet.

