

## Seminar

Mit System und Methode in  
8 Minuten überzeugen

# Pitch Training für Ingenieure

Ideen und Projekte intern an Entscheidungsträger erfolgreich „verkaufen“



## Die Top-Themen:

- **Unbefriedigte Bedürfnisse verstehen und erkennen: beim Kunden, Markt und Unternehmen**
- **Methoden kennenlernen, um eine Idee systematisch aufzubereiten**
- **Auf das Wesentliche fokussieren: Ideen und Konzepte präsentieren und Adressaten überzeugen**
- **Wertversprechen formulieren: Lösungen für Probleme auf den Punkt gebracht**
- **Bessere und schnellere Entscheidungsgrundlagen für Projekte und Konzepte schaffen**

### Termine und Orte

04. und 05. Oktober 2023  
Stuttgart  
20. und 21. Februar 2024  
Neuss

Präsentieren Sie Ihr Projekt live einer auserwählten Jury und bekommen Sie offenes, ehrliches Feedback.

### Ihre Seminarleitung

Harald Ostermann, Geschäftsführer, Innovationswerkstatt GmbH, Amberg



Veranstaltung der VDI Wissensforum GmbH  
Jetzt online anmelden!  
[www.vdi-wissensforum.de/09SE131](http://www.vdi-wissensforum.de/09SE131)  
Telefon +49 211 6214-201 • Fax +49 211 6214-154



Bildquelle: © PeopleImages

## Allgemeine Informationen

### Zielsetzung

**Der Erfolg einer Präsentation vor Entscheidungsträgern ist oft ausschlaggebend, ob man die Karriereleiter erfolgreich hochklettert. Aber kommen die zentralen und wesentlichen Punkte beim Entscheider auch wirklich an? Ist meine Präsentation glaubwürdig und erfolgversprechend? Versteht man meine Gedanken?**

Im praxisorientierten Seminar zeigen Ihnen unsere Experten den Weg zum erfolgreichen „Verkaufen“ von Ideen und Konzepten auf. Schritt für Schritt eignen Sie sich das Mindset für eine überzeugende Präsentation an. Sie lernen die Tools und Methoden kennen, um eine Idee systematisch aufzubereiten und diese durch eine spitze Formulierung in einem Pitch auf den Punkt zu bringen. In einer abschließenden Challenge stellen Sie Ihr erlerntes Know-how auf Basis Ihres eigenes Projekts direkt auf den Prüfstand und erhalten ein konstruktiv ehrliches und offenes Feedback einer qualifizierten Jury.

Überlassen Sie Ihre Präsentation keinem Zufall! Beherrschen Sie die Erfolgsfaktoren eines mitreißenden Pitches und erhöhen Sie mit richtigen Methoden und Tipps Ihre Erfolgchancen auf der Karriereleiter!



### Zielgruppe

- Entwicklungsingenieur\*innen und Innovationsmanager\*innen
- Mitarbeitende im Vertrieb
- Produkt- und Projektmanager\*innen
- Manager\*innen, die intern Ideen und Projekte schneller und erfolgreicher „verkaufen“ wollen



### Inhouse-Seminar

Dieses Seminar können Sie auch als firmeninterne Schulung buchen:

Wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Angebot. Rufen Sie uns an.



**Frau Angela Bungert/Herr Jens Wilk**

Tel.: +49 211 6214-200, E-Mail: [inhouse@vdi.de](mailto:inhouse@vdi.de)

**Herr Heinz Küsters**  

Tel.: +49 211 6214-278, E-Mail: [kuesters@vdi.de](mailto:kuesters@vdi.de)

### Veranstaltungsdokumentation

Jeder Teilnehmer erhält eine Dokumentation wie Präsentationsunterlagen, Handbuch o.ä. und eine VDI Wissensforum-Teilnahmebescheinigung.



### Seminarleitung

**Harald Ostermann**, Geschäftsführer, Innovationswerkstatt GmbH, Amberg



Herr Ostermann ist Unternehmer, Verfasser von Fachartikeln und Dozent mit Lehraufträgen an mehreren Hochschulen und Akademien. Er hält Vorträge zu den Themen Ideengenerierung, Innovation und Kultur. Seit vielen Jahren leitet er die Projekte der Innovationswerkstatt in den Bereichen New Business Development, Forschung & Entwicklung und Marketing von Konzernen, aber auch vieler kleiner und mittelständischer Unternehmen.

### „ Teilnehmerstimmen “

„Wer nicht gut pitcht, bringt sich um wichtige Erfolgchancen. Das Pitch-Training mit Harald und seinem Team hat mir wertvolle Tipps gebracht, die ich sofort erfolgreich in der Praxis umsetzen konnte.“  
Nicola Götz, Head of Digital Transformation Center of Excellence, Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co. KG



### Weitere interessante Veranstaltungen

#### Souverän präsentieren - vor Ort und digital

13. und 14. September 2023, Online-Seminar  
25. und 26. Januar 2024, Freising

#### Komplexe Themen lebendig und emotional vermitteln

09. und 10. Oktober 2023, Frankfurt am Main  
13. und 14. Juni 2024, Online-Seminar

#### Einfach und überzeugend

23. und 24. Oktober 2023, Frankfurt am Main  
31. Juli und 01. August 2024, Online-Seminar

## Seminarinhalte

**1. Tag** 09:00 bis 18:00 Uhr

**2. Tag** 08:30 bis 16:00 Uhr

Tag 1 steht unter dem Motto: Preparing | Basics | Grundlagen

Zielsetzung: Anwendung des theoretischen Backgrounds

### Session 1: Mindset

- 15-jährige Erfahrungsschatzkiste zum Thema „Ideen intern verkaufen“
  - » Flops – typische Fehler
  - » Tops – Praxistipps für die eigene Umsetzung
  - » Erkenntnisse und Empfehlungen für einen mitreißenden Pitch

### Session 2: Tools

- Vorstellung und Anwendung der Methoden und Tools
  - » Pitch Deck Vorstellung
  - » Pitch Deck Template
  - » Pitch Deck Anwendung
- Bewertungsfaktoren aus Sicht der Stakeholder bzw. Projektinvestoren
  - » Hardfacts – auf dem Boden der Tatsachen
  - » Soft Skills – mit non-verbaler Kommunikation Botschaften wirkungsvoll transportieren

### Session 3: Pitch Deck Training

- Jede\*r Teilnehmende arbeitet an individueller Aufgabenstellung
  - » Falls keine individuelle Aufgabenstellung vorhanden, arbeiten wir gern an Praxiscases

**++ Coaches helfen kontinuierlich jedem Teilnehmenden**

Tag 2 steht unter dem Motto: Pitch-Time

Zielsetzung: Echte Präsentation vor einer Jury mit offenem und konstruktiv ehrlichem Feedback

### Session 4: Feinschliff des Pitches

- Die möglichen Kritikpunkte kennenlernen
  - » Vorstellung der „De Bono“-Methode
  - » Anwendung der Methode in der Praxis

### Session 5: Pitch Time

- Teilnehmende präsentieren vor einer auserwählten Jury
  - » Unmittelbares Feedback zum Pitch
  - » Wertvolle Verbesserungsvorschläge zu jeweiligen Präsentationen

Recap: 4 Wochen nach dem Training

Zielsetzung: Gemeinsamer Erfahrungsaustausch der Teilnehmenden in einem Online Meeting (ca. 2 Stunden)



### Warum Sie dieses Seminar besuchen sollten

1. Erhalten Sie Praxistipps und erlernen Sie die Methoden, die wirklich funktionieren und sich bewährt haben.
2. Gewinnen Sie die Einblicke in Video-Beispiele von erfolgreichen und weniger erfolgreichen Pitches.
3. Erfahren Sie, wie Sie rohe Konzepte in überzeugende Strukturen umwandeln.
4. Üben Sie direkt im Seminar anhand eines Projekts aus Ihrer Praxis und erhalten Sie ein Feedback einer qualifizierten Jury.
5. Ihr eigenes Methodenhandbuch, eine kompakte Toolbox und nützliche Templates für Ihre Praxis inklusive.



Seminar:  
Pitch Training für Ingenieure

Jetzt online anmelden  
www.vdi-wissensforum.de/  
09SE131

Pitchen und überzeugen!

VDI Wissensforum GmbH | VDI-Platz 1 | 40468 Düsseldorf | Deutschland

Sie haben noch Fragen?  
Kontaktieren Sie uns einfach!

**VDI Wissensforum GmbH**  
Kundenzentrum  
Postfach 10 11 39  
40002 Düsseldorf  
Telefon: +49 211 6214-201  
Telefax: +49 211 6214-154  
E-Mail: wissensforum@vdi.de  
www.vdi-wissensforum.de

✓ Ich nehme wie folgt teil (zum Preis p. P. zzgl. MwSt.):

| Seminar                                                                        |                                                                            |
|--------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 04. und 05. Oktober 2023<br>Stuttgart<br>(09SE131004) | <input type="checkbox"/> 20. und 21. Februar 2024<br>Neuss<br>(09SE131005) |
| EUR 1.940,-                                                                    | EUR 1.940,-                                                                |

www

☐ Ich bin VDI-Mitglied und erhalte **pro Veranstaltungstag EUR 50,- Rabatt** auf die Teilnahmegebühr: VDI-Mitgliedsnummer\* \_\_\_\_\_

\*Für den VDI-Mitglieder-Rabatt ist die Angabe der VDI-Mitgliedsnummer erforderlich.

**Meine Kontaktdaten:**

Nachname \_\_\_\_\_ Vorname \_\_\_\_\_

Titel \_\_\_\_\_ Funktion/Jobtitel \_\_\_\_\_ Abteilung/Tätigkeitsbereich \_\_\_\_\_

Firma/Institut \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_

PLZ, Ort, Land \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_ E-Mail \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

Abweichende Rechnungsanschrift \_\_\_\_\_

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_

Teilnehmer mit einer Rechnungsanschrift außerhalb Deutschlands, Österreichs oder der Schweiz bitten wir, mit Kreditkarte zu zahlen. Bitte melden Sie sich über [www.vdi-wissensforum.de](http://www.vdi-wissensforum.de) an. Auf unserer Webseite werden Ihre Kreditkartendaten verschlüsselt übertragen, um die Sicherheit Ihrer Daten zu gewährleisten.

Die allgemeinen Geschäftsbedingungen der VDI Wissensforum GmbH finden Sie im Internet:  
[www.vdi-wissensforum.de/de/agb/](http://www.vdi-wissensforum.de/de/agb/)

**Veranstaltungsort(e)**

**Stuttgart:** Mercure Hotel Stuttgart City Center, Heilbronner Str. 88, 70191 Stuttgart, Tel. +49 711/25558-0,  
E-Mail: [h5424@accor.com](mailto:h5424@accor.com)  
**Neuss:** Dorint Kongresshotel Düsseldorf Neuss, Selikumer Str. 25, 41460 Neuss, Tel. +49 2131/262-0,  
E-Mail: [info.neuss@dorint.com](mailto:info.neuss@dorint.com)

Im Veranstaltungshotel steht Ihnen ein begrenztes **Zimmerkontingent** zu Sonderkonditionen zur Verfügung. Bitte buchen Sie Ihr Zimmer frühzeitig per Telefon oder E-Mail direkt bei dem Hotel mit dem Hinweis auf die „VDI-Veranstaltung“. Weitere Hotels in der Nähe des Veranstaltungsortes finden Sie auch über unseren kostenlosen Service von HRS, [www.vdi-wissensforum.de/hrs](http://www.vdi-wissensforum.de/hrs)

**Leistungen:** Im Leistungsumfang sind die Pausengetränke und an jedem vollen Veranstaltungstag ein Mittagessen enthalten. Ausführliche Veranstaltungsunterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsort ausgehändigt.

**Exklusiv-Angebot:** Als Teilnehmer dieser Veranstaltung bieten wir Ihnen eine 3-monatige, kostenfreie VDI-Probenmitgliedschaft an (dieses Angebot gilt ausschließlich bei Neuaufnahme).



**Datenschutz:** Die VDI Wissensforum GmbH verwendet die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse, um Sie regelmäßig über ähnliche Veranstaltungen der VDI Wissensforum GmbH zu informieren. Wenn Sie zukünftig keine Informationen und Angebote mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten zu diesem Zweck jederzeit widersprechen. Nutzen Sie dazu die E-Mail-Adresse [wissensforum@vdi.de](mailto:wissensforum@vdi.de) oder eine andere der oben angegebenen Kontaktmöglichkeiten.

Auf unsere allgemeinen Informationen zur Verwendung Ihrer Daten auf <https://www.vdi-wissensforum.de/datenschutz-print> weisen wir hin. Hiermit bestätige ich die AGBs der VDI Wissensforum GmbH sowie die Richtigkeit der oben angegebenen Daten zur Anmeldung.

Ihre Kontaktdaten haben wir basierend auf Art. 6 Abs. 1 lit. f) DSGVO (berechtigtes Interesse) zu Werbezwecken erhoben. Unser berechtigtes Interesse liegt in der zielgerichteten Auswahl möglicher Interessenten für unsere Veranstaltungen. Mehr Informationen zur Quelle und der Verwendung Ihrer Daten finden Sie hier: [www.wissensforum.de/adressquelle](http://www.wissensforum.de/adressquelle)

Mit dem FSC® Warenzeichen werden Holzprodukte ausgezeichnet, die aus verantwortungsvoll bewirtschafteten Wäldern stammen, unabhängig zertifiziert nach den strengen Kriterien des Forest Stewardship Council® (FSC). Für den Druck sämtlicher Programme des VDI Wissensforums werden ausschließlich FSC-Papiere verwendet.

