

Auch online verfügbar

Seminar

Vertragsrecht und Claim Management für Ingenieure



Die Top-Themen:

- **Rechtmäßige Vorbereitung auf Verhandlungen**
- **Juristisch richtig auf Leistungsstörungen reagieren, um den Erfolg Ihres Projektes zu sichern**
- **Quantitative Bewertung des Risikos, das durch einen Vertrag entsteht**
- **Claims besser durchsetzen und abwehren**
- **Sicherer Umgang mit für Sie relevanten juristischen Fachbegriffen**
- **Welche Klauseln in Ihrem Vertrag enthalten sein müssen und welche Sie vermeiden sollten**

Termine und Orte

- 04. und 05. November 2021
Düsseldorf
- 07. und 08. März 2022
Hamburg
- 16. und 17. Mai 2022
Online-Seminar
- 05. und 06. Oktober 2022
Frankfurt am Main

„Ich erhielt viele nützliche Anregungen für die tägliche Praxis. Ein recht trockenes Rechtsthema wurde anschaulich und durch eine lebendige Vortragsweise leicht verständlich vermittelt.“
Dipl.-Ing. (FH) Stephan Göggele,
Technischer Leiter Komponentenfabrik, Herrenknecht AG,
Schwanau

Allgemeine Informationen

Zielsetzung

Ziel des Seminares ist es, Sie mit juristischen Vertragsgrundlagen vertraut zu machen. Sie lernen, mögliche Risiken bei Abschluss und Durchführung eines Vertrages zu erkennen. Sie wissen, welche Klauseln unbedingt in Ihrem Vertrag enthalten sein müssen und welche zu vermeiden sind. Ferner sind Sie in der Lage, typische Vertragsfallen zu erkennen und diese zu umgehen.

Nach diesem Seminar werden Sie besser auf Verhandlungen über Claims vorbereitet sein, sei es um diese abzuwehren oder sie durchzusetzen. Das Claim Management versetzt Sie in die Lage, schon während der Durchführung Ihres Projektes potenzielle Claims zu identifizieren und Ihre Durchsetzung vorzubereiten. Entsprechend erkennen Sie, wann sich einem Subunternehmer die Möglichkeit bietet, Claims zu fordern und lernen, dieses Risiko zu begrenzen. Hierzu gehört auch die Minderung von Werklohn wegen bestehender oder nur behaupteter Mängel. Sie lernen, die juristischen Konsequenzen aus Mängeln zu erkennen und wissen Ihre Ansprüche zu sichern, durchzusetzen und Forderungen des Vertragspartners abzuwehren. Im Seminar spielen Sie anhand von Übungsfällen Szenarien durch und lernen so, souveräner mit juristischen Drohungen umzugehen und sicherer in Verhandlungen zu gehen.

Zielgruppe

- Projektingenieure und -leiter, die Verträge verhandeln und auf deren Erfüllung achten müssen
- Ingenieure im Vertrieb oder Einkauf, die mit rechtlichen Fragestellungen in Berührung kommen



Inhouse-Seminar

Dieses Seminar können Sie auch als firmeninterne Schulung buchen:

Wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Angebot. Rufen Sie uns an.

Frau Angela Bungert/Herr Jens Wilk

Tel.: +49 211 6214-200, E-Mail: inhouse@vdi.de

Herr Heinz Küsters  

Tel.: +49 211 6214-278, E-Mail: kuesters@vdi.de

Veranstaltungsdokumentation

Jeder Teilnehmer erhält eine Dokumentation wie Präsentationsunterlagen, Handbuch o.ä. und eine VDI Wissensforum-Teilnahmebescheinigung.



Seminarleitung

Dr. Jan Bohnstedt, Rechtsanwalt, Jan Bohnstedt, Frankfurt



Dr. Jan Bohnstedt ist Partner einer Rechtsanwaltsgesellschaft mit Schwerpunkt im Technikrecht (Vertriebsrecht, Produkthaftung etc.). Er verfügt über langjährige Erfahrung bei der Verhandlung von komplexen Verträgen und den Streitigkeiten, die aus ihnen entstehen können. Ein Schwerpunkt seiner Arbeit sind internationale Verträge. Dr. Bohnstedt hat in England gelebt und englisches Recht studiert. Neben seiner Vortragstätigkeit für den VDI, ist er als Dozent an der Universität Paderborn und beim VDE tätig. Darüber hinaus engagiert sich Dr. Bohnstedt für das Forschungsprojekt „SitRisk“ (Methodischer Ansatz für das Supply Chain Riskmanagement) der TU Hamburg.

Seminarmethoden

In diesem Seminar erhalten Sie theoretischen Input des Trainers und wenden diesen im Rahmen von konkreten Übungen und Praxisbeispielen an. Profitieren von dem Erfahrungsaustausch und lebhaften Diskussionen.



Weitere interessante Veranstaltungen

Technische Projekte leiten

15. und 16. März 2022, Online-Seminar

23. und 24. Mai 2022, Düsseldorf

02. und 03. November 2022, Mannheim

Gesprächs- und Verhandlungstechnik für Ingenieure

23. und 24. März 2022, Frankfurt am Main

19. und 20. Mai 2022, München

19. und 20. Oktober 2022, Online-Seminar

Seminarinhalte

1. Tag 10:00 bis 18:00 Uhr

2. Tag 09:00 bis ca. 17:00 Uhr

Basics der Vertragsgestaltung – Warum schließe ich eigentlich Verträge?

- Inhalte und Unterschiede von Kauf-, Werk- und Dienstverträgen
- Risikoabwägung je nach Vertragstyp
- Spezielle Vertragstypen bei Großprojekten
- AGB, LOI und NDA – was ist das?
- Welche Klauseln sind wichtig für den Auftragnehmer, welche für den Auftraggeber?
- Nutzen Sie Incoterms als Standardklauseln für ausgewählte rechtliche Probleme

Formale Anforderungen an einen Vertragsschluss

- Typische Fehler und wie Sie diese vermeiden können
- In welcher Form muss ein Vertrag geschlossen werden?
- Was beim Vertragsschluss per Internet zu beachten ist
- Wie Sie mit Anfrage, Bestellung und Auftragsbestätigung richtig umgehen
- Kalkulationsfehler und Irrtümer – was ist zu tun?

++ Übung: Fallbeispiel zum Abschluss eines Vertrages

Der Inhalt von Verträgen

- Wo Sie die richtigen Antworten auf Ihre juristische Frage finden
- Erfahren Sie den Gestaltungsspielraum von Vertragsinhalten und ihre optimale Nutzung
- Was können Sie nicht in den Vertrag schreiben?

Vertragsgestaltung im internationalen Rechtsverkehr – Was ist wichtig?

- Welches Recht findet Anwendung?
- Wie sieht eine sinnvolle und gangbare vertragliche Lösung aus?

++ Checkliste für die Vertragsgestaltung

Claim Management

- Was Sie tun können, wenn der Lieferant das vereinbarte Budget überzieht
- Die Bewertung von Mängeln und die Durchsetzung von Mängelansprüchen
- Wie Sie einen Schaden berechnen und richtig geltend machen
- Vorstellung einer Arbeitshilfe für die praktische Umsetzung des Claim Management

++ Mustertext: Vertragsklausel für „change order management“

Durchsetzung von Nachträgen

- Wie Sie durch Nachträge ein hoffnungsloses Projekt noch rentabel machen können
- Beweissicherung als Voraussetzung der Durchsetzung
- Wie berechnen Sie Zusatzaufwände und wie weit können Sie diese geltend machen?

Verfolgung von Ansprüchen bei Leistungsstörungen

- Tipps zur Vorbereitung von Verhandlungen
- Was sind die typischen Erfolgs- oder Misserfolgsindikatoren in der Verhandlung?
- Durchsetzung Ihrer Ansprüche vor Gericht – worauf ist zu achten?
- Kosten und Nutzen von staatlichen Gerichten und von Schiedsgerichten

Haftung, Gewährleistung und Garantie nach der Schuldrechtsreform

- Verzug, Unmöglichkeit und Schlechtleistung
- Ihre Reaktionsmöglichkeiten bei Liefer- und Zahlungsverzug
- Mahnung oder Fristsetzung, welche Rechtsfolgen hat dies?
- Was passiert mit Fertigstellungsdaten bei Verzug von Vorlieferanten?
- Was ist eine mangelhafte Leistung?
- Welche Qualität ist eigentlich geschuldet?

Entscheidende Vertragsklauseln für die Entstehung von Ansprüchen

- Die Sicherung von Qualitätsansprüchen durch gerichtsfeste Klauseln
- Welche Inbetriebnahme- und AbnahmeprozEDUREN sind empfehlenswert?
- So gehen Sie richtig mit Änderungen des Leistungsumfangs nach Vertragsschluss um

Produkthaftung als alternatives Haftungsszenario

- Haftungsfolgen für unsichere Produkte
- Wieviel Qualität müssen Sie liefern, obwohl der Vertrag nicht viel fordert?
- Haftungsrisiken außerhalb des Vertragsrechts

++ Checkliste aller Regelungspunkte, die für das Vertragsrisiko entscheidend sind

VDI Wissensforum GmbH | VDI-Platz 1 | 40468 Düsseldorf | Deutschland

Sie haben noch Fragen?
Kontaktieren Sie uns einfach!

VDI Wissensforum GmbH

Kundenzentrum
Postfach 10 11 39
40002 Düsseldorf
Telefon: +49 211 6214-201
Telefax: +49 211 6214-154
E-Mail: wissensforum@vdi.de

www.vdi-wissensforum.de

Ich nehme wie folgt teil (zum Preis p. P. zzgl. MwSt.):

Seminar			
<input type="checkbox"/> 04. und 05. November 2021 Düsseldorf (11SE039096)	<input type="checkbox"/> 07. und 08. März 2022 Hamburg (11SE039097)	<input type="checkbox"/> 05. und 06. Oktober 2022 Frankfurt am Main (11SE039099)	<input type="checkbox"/> 16. und 17. Mai 2022 Online-Seminar (11SE039706)
EUR 1.790,-	EUR 1.790,-	EUR 1.790,-	EUR 1.790,-

www

Ich bin VDI-Mitglied und erhalte **pro Veranstaltungstag EUR 50,- Rabatt** auf die Teilnahmegebühr: VDI-Mitgliedsnummer* _____

*Für den VDI-Mitglieder-Rabatt ist die Angabe der VDI-Mitgliedsnummer erforderlich.

Meine Kontaktdaten:

Nachname _____ Vorname _____

Titel _____ Funktion/Jobtitel _____ Abteilung/Tätigkeitsbereich _____

Firma/Institut _____

Straße/Postfach _____

PLZ, Ort, Land _____

Telefon _____ Mobil _____ E-Mail _____ Fax _____

Abweichende Rechnungsanschrift _____

Datum _____ Unterschrift _____

Teilnehmer mit einer Rechnungsanschrift außerhalb Deutschlands, Österreichs oder der Schweiz bitten wir, mit Kreditkarte zu zahlen. Bitte melden Sie sich über www.vdi-wissensforum.de an. Auf unserer Webseite werden Ihre Kreditkartendaten verschlüsselt übertragen, um die Sicherheit Ihrer Daten zu gewährleisten.

Die **allgemeinen Geschäftsbedingungen** der VDI Wissensforum GmbH finden Sie im Internet: www.vdi-wissensforum.de/de/agb/

Veranstaltungsort(e)

Düsseldorf: Maritim Hotel Düsseldorf, Maritim-Platz 1, 40474 Düsseldorf, Tel. +49 211/5209-0, E-Mail: info.dus@maritim.de
Hamburg: Leonardo Hotel Hamburg City Nord, Mexikoring 1, 22297 Hamburg, Tel. +49 40/63294-0, E-Mail: info.hamburgcitynord@leonardo-hotels.com
Frankfurt am Main: Relexa Hotel Frankfurt Relexa Hotel GmbH, Lurgiallee 2, 60439 Frankfurt, Tel. +49 69/95778-0, E-Mail: frankfurt-main@relexa-hotel.de

Im Veranstaltungshotel steht Ihnen ein begrenztes **Zimmerkontingent** zu Sonderkonditionen zur Verfügung. Bitte buchen Sie Ihr Zimmer frühzeitig per Telefon oder E-Mail direkt bei dem Hotel mit dem Hinweis auf die „VDI-Veranstaltung“. Weitere Hotels in der Nähe des Veranstaltungsortes finden Sie auch über unseren kostenlosen Service von HRS, www.vdi-wissensforum.de/hrs

Leistungen: Im Leistungsumfang sind die Pausengetränke und an jedem vollen Veranstaltungstag ein Mittagessen enthalten. Ausführliche Veranstaltungsunterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsort ausgehändigt.

Exklusiv-Angebot: Als Teilnehmer dieser Veranstaltung bieten wir Ihnen eine 3-monatige, kostenfreie VDI-Probemitgliedschaft an (dieses Angebot gilt ausschließlich bei Neuaufnahme).

Datenschutz: Die VDI Wissensforum GmbH verwendet die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse, um Sie regelmäßig über ähnliche Veranstaltungen der VDI Wissensforum GmbH zu informieren. Wenn Sie zukünftig keine Informationen und Angebote mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten zu diesem Zweck jederzeit widersprechen. Nutzen Sie dazu die E-Mail Adresse wissensforum@vdi.de oder eine andere der oben angegebenen Kontaktmöglichkeiten.

Auf unsere allgemeinen Informationen zur Verwendung Ihrer Daten auf <https://www.vdi-wissensforum.de/datenschutz-print> weisen wir hin.

Hiermit bestätige ich die AGBs der VDI Wissensforum GmbH sowie die Richtigkeit der oben angegebenen Daten zur Anmeldung.

Ihre Kontaktdaten haben wir basierend auf Art. 6 Abs. 1 lit. f) DSGVO (berechtigtes Interesse) zu Werbezwecken erhoben. Unser berechtigtes Interesse liegt in der zielgerichteten Auswahl möglicher Interessenten für unsere Veranstaltungen. Mehr Informationen zur Quelle und der Verwendung Ihrer Daten finden Sie hier: www.wissensforum.de/adressquelle

Mit dem FSC® Warenzeichen werden Holzprodukte ausgezeichnet, die aus verantwortungsvoll bewirtschafteten Wäldern stammen, unabhängig zertifiziert nach den strengen Kriterien des Forest Stewardship Council® (FSC). Für den Druck sämtlicher Programme des VDI Wissensforums werden ausschließlich FSC-Papiere verwendet.

